



RESUMO - OUTUBRO , 2021

CATÁLOGO **PRODUTOS & SERVIÇOS**

Entregar **soluções sólidas em previdência** para organizações e pessoas, com nossa **experiência, confiabilidade e profissionalismo.**



Essa é a *expertise* da Data A, há mais de 23 anos.

Por isso, investimos na criação de inovações tecnológicas e economicamente vantajosas para nossos clientes, de acordo com suas necessidades e em *compliance* com a legislação.

O que queremos? Praticidade e segurança para seu cotidiano.

Do atuarial ao ERP, temos soluções relevantes, desenvolvida por nossos 22 colaboradores em todo o país, para sua EFPC.

Atuarial

1. ALM (em conjunto com consultoria especialista)
2. Assessoria ao Conselho Fiscal
3. Auditoria atuarial e avaliação de segunda opinião
4. Auditoria de Benefícios
5. Auditoria de Base Cadastral
6. Avaliação Atuarial de Planos de Previdência
7. Avaliação Atuarial de Planos de Assistência Médica
8. Avaliação Atuarial para atendimento a CPC 33
9. Consultoria Atuarial Geral
10. Diagnóstico de nível de benefício
11. Diagnóstico situacional de RPPS
12. Estudos Atuariais Específicos
13. Migração do RPPS para RPC
14. Modelagem e criação de Planos de Benefícios
15. Simuladores de Benefícios e Contribuição

Contabilidade

1. Consultoria Contábil
2. Contabilidade Previdenciária
3. Criação de CNPJ por Plano
4. Folha de pagamento da entidade
5. Elaboração, assessoria e acompanhamento do orçamento
6. Parecer das demonstrações contábeis (Segunda opinião)
7. Revisão do orçamento e critérios de alocação de custos

Governança & Passivo

1. Auditorias de processos e previdenciária
2. BPO (Gestão do Passivo Previdenciário)
3. Calendário de Obrigações Legais
4. Consultoria e adequação IN34
5. Consultoria e atendimento a Ofícios da Previc
6. Controles Internos em Atenção à CGPC 13
7. Criação e alteração de estatuto e regulamentos
8. Definição de Indicadores de Desempenho
9. Elaboração e Revisão de Políticas Institucionais
10. Gestão da Habilitação e Manutenção de Dirigentes
11. Gestão/Matriz de Riscos
12. Mapeamento de Processos
13. Obrigações Legais (DE, DSI, DIRF, COAF, E-financeira, EFD-Reinf entre outros)
14. Processos de inclusão, exclusão e transferência de patrocinadores
15. RAI - Relatório Anual de Informações
16. RCI - Relatório de Controles Internos

Tecnologia

1. **Cronos** - Sistema de Controle de Obrigações Legais
2. **Eleja** - Sistema de Eleições para EFPC
3. **Emprex** - Sistema de Empréstimos para EFPC
5. **Fênix** - ERP para fundos de pensão
6. **Harpa** - Sistema de Gestão de Riscos para EFPC

Tecnologia | Fênix

O nosso ERP para fundos de pensão

- ✓ 100% em nuvem, modelo SaaS, na nuvem da AMAZON (AWS);
- ✓ + de 15 módulos para uma gestão completa (lista abaixo);
- ✓ Facilidade de uso: cuidado com a experiência do usuário (UI e UX);
- ✓ Adequado à LGPD.

1. Mapeamento de Requisitos

10. Adesão Online

19. Tesouraria

2. Infraestrutura

11. Comunicação Eletrônica

20. Perfil de Investimentos

3. Cadastro

12. GED

21. Investimentos

4. Área do Participante 2.0

13. Eleições

22. E-Financeira: assinatura e envio

5. Arrecadação

14. Empréstimos

23. Cotas

6. Financeiro

15. Mobile

24. Orçamento

7. Compliance

16. BI

25. Risco

8. Atuarial

17. Contábil

26. Institutos

9. Simuladores

18. Benefícios

Contatos



Tulnê Vieira
Diretor Comercial & Técnico

(48) 99981-1880
(48) 3234-4435
Skype: live:tulne


tulne.vieira@dataa.com.br

Tacyana Gonçalves
Comercial

(48) 9945-7546
(48) 3234-4435
Skype: secretariadataa

tacyana.goncalves@dataa.com.br

Contatos gerais Data A:

(48) 3234-4435
(48) 99945-7546 (celular e WhatsApp. )

R. Lauro Linhares, 2055, Max e Flora Center,
Torre Flora, Sala 603

comercial@dataa.com.br

Depoimento

"Ter a Data A como parceira é um fator de segurança para a CuritibaPrev. A Data A fornece serviços de alta qualidade, com o profissionalismo típico de quem é do ramo e conhece a indústria da previdência complementar fechada. As funcionalidades de TI, os serviços de contabilidade, RH e assessoria atuarial, dentre outros, são prestados com excelência e dão suporte para o crescimento e o sucesso da CuritibaPrev. O relacionamento entre a equipe da Data A e a equipe da CuritibaPrev é altamente colaborativo. É perceptível a motivação dos profissionais da Data A, no sentido de atender as expectativas do cliente. E a relação entre a direção das duas empresas é de alto nível. Antes da preocupação com ganhos financeiros sempre esteve presente a *atenção às necessidades da CuritibaPrev*".

- José Rauen, CuritibaPrev

Depoimento

"Gosto muito do trabalho de vocês. Desde o início da nossa parceria percebi que a intenção da Data A **não** era apenas prestar um **serviço ao cliente**, vocês queriam fazer parte do time, da nossa história. E na minha opinião é isso que vocês estão fazendo. Com **dedicação e foco no atendimento ao cliente** vocês nos dão todo o apoio para que a Previcel cumpra sua missão. Agradeço a parceria e **parabenizo** toda a equipe pelo trabalho apresentado. Abraço a todos!"

- Sulyvan Kuhnen, PREVICEL

Depoimento

“Parabéns para esta esta jovem empresa e seus idealizadores e aos profissionais que nela se dedicam. Sucessos crescentes à Entidade, que tanto beneficia a esta nação com os seus préstimos profissionais. Parabéns pela **formação, pela seriedade e pelo profissionalismo** que tanto dedicam, trazendo este sucesso enorme que ainda lhes será apenas a ponta do iceberg.”

- Jose Luiz Aliberte, OABPrev-PR

Depoimento

O sistema Eleja foi muito prático, simples e de fácil utilização pelo Participante do nosso Plano da Boticário Prev. Todo o trâmite operacional foi totalmente adaptado às nossas necessidades e o mais importante: Totalmente Digital, sendo acessado para votação via QR Code e de qualquer plataforma (notebook, celular ou tablet).

Nota 10 para a experiência do Participante, alinhado ao CX (Customer Experience). Vários benefícios foram notados como agilidade, simplicidade e interatividade para o nosso cliente (Participante do Plano).

O resultado foi apresentado, imediatamente após o fechamento da apuração eletrônica, no fim da eleição, com a devida publicação em nossos canais de publicidade!

- Fabiano Kondo, BoticárioPrev

RESULTADO DA
**PESQUISA DE
SATISFAÇÃO**



 **Data A** | 21 anos de
Soluções em
previdência

Segundo a metodologia NPS, qualquer pontuação acima de 0 é considerada “boa”.
50 e acima é considerada excelente.
74 e acima é considerada “classe mundial”.

Realização da pesquisa: 1º semestre 2020.